

Finance Montréal

Analyste, directeur de projet

Poste à temps plein à partir de décembre 2017

Localisation : Montréal

Salaire : selon expérience

Finance Montréal :

Organisme à but non lucratif créé en 2010 contribuant à favoriser le développement de la place financière du Québec et de Montréal. Avec 47 sociétés et organisations financières membres et plus de 300 bénévoles impliqués, Finance Montréal fédère des groupes de travail afin de dégager des solutions communes à des préoccupations et problèmes communs aux acteurs de la place financière du Québec et de Montréal.

Le Centre financier international (CFI) est une division de Finance Montréal dédiée exclusivement à la promotion de l'investissement direct étranger dans l'industrie des services financiers et à la création d'emplois de qualité en finance internationale. Le CFI exerce aussi une influence dans le positionnement marketing de Finance Montréal et est un levier international aux autres initiatives de l'organisation.

Sommaire des responsabilités :

Le titulaire de ce poste à Finance Montréal travaillera au sein de l'équipe CFI. Relevant du Vice président développement corporatif, vous serez tenu d'appuyer l'équipe des démarcheurs internationaux dans leurs efforts de vente. Vous assurerez les activités de recherche et supporterez l'analyse et la préparation de stratégies de développement d'affaires auprès des filiales étrangères établies à Montréal, des sociétés étrangères non encore établies et des sociétés canadiennes aux activités internationales.

Vous jouerez un rôle clé dans le développement de l'entreprise en permettant une analyse et une compréhension stratégique des opportunités en cours et en permettant la poursuite de nombreuses opportunités à développer.

Vos principaux défis :

- Supporter la gestion des activités reliées aux processus de développement des affaires.
Notamment :
 - rechercher, suivre et évaluer les opportunités, cibles et prospects ;
 - effectuer des prises de rendez-vous ;
 - identifier/préparer la participation à des événements d'intérêt ;
 - alimenter et gérer le système CRM et les outils de suivi de vente stratégique.

- Rédiger et compiler les documents de propositions à contenu enrichi ;
- Rechercher et analyser les éléments-clé du marché (synergies de croissance, compétition et cibles) ;
- Identifier et gérer les outils/ressources de recherche et développement;
- Participation à des rencontres d'entreprises et événements en soutien aux démarcheurs et;
- toutes tâches connexes requises par le Vice-président développement corporatif.

Compétences et qualifications :

- Expérience dans l'analyse stratégique de développement de comptes et de marché ;
- Aisance dans l'analyse des modèles d'affaires, d'opportunités et de synergies de croissance ;
- Expérience à documenter les opportunités, à cibler et solliciter des entreprises ;
- Expérience à formuler des recommandations et de participer à la réalisation de divers projets internationaux ;
- Familiarité et intérêt marqué pour les affaires, les services financiers, la vente et le marketing ;
- Mentalité ouverte et collaborative afin de communiquer et travailler avec tous les membres de l'équipe, clients, partenaires et collaborateurs ;
- Flexibilité et ouverture d'esprit dans son approche, avec une mentalité fondamentale d'équipe ;
- Capacité à synthétiser et communiquer le contenu aux exécutifs séniors ;
- Fortes capacités de recherche et d'analyse ;
- Autonomie ;
- Initiative et résolution de problème ;
- Curiosité intellectuelle ;
- Maîtrise de la suite Office ;
- Connaissance des systèmes CRM ;
- Expérience de vente (un atout) ;
- Diplôme universitaire (Maîtrise dans un domaine international un atout) et ;
- Bilinguisme essentiel (Anglais, Français).

Pour appliquer :

SVP envoyer votre cv et lettre de motivation à steve.gauthier@finance-montreal.com